# **Sales Binnendienst**

**Weet jij hoe je een optimale service biedt aan onze klanten en heb jij aantoonbare ervaring in het verkopen? Dan is deze vacature je op het lijf geschreven!  
Het mooiste aan jouw functie? Naast een goed salaris, word je intern opgeleid en is er ruimte voor verdere ontwikkeling, een pensioenregeling, en bovenal een prettige en gezellige werksfeer.**

**EN om het plaatje compleet te maken is er de mogelijkheid om meerdere keren per jaar (buitenlandse) klanten te bezoeken.**

Functieomschrijving   
- onderhouden, uitbouwen van een bestaand relatiepakket  
- actief relatie beheer  
- proactief voeren van (telefonische) verkoopgesprekken  
- behandelen van offerteaanvragen  
- verwerken van orders in ons systeem  
- aftersales

Profielomschrijving  
- affiniteit met commercie  
- kick krijgen van het verkopen  
- relevante werkervaring in een verkoopfunctie  
- spreekt en schrijft vloeiend Nederlands, Engels en Duits  
- toont initiatief en doorzettingsvermogen  
- zelfstandig en sociaal  
- technische kennis (geen vereiste, wel in handel)  
  
Wil jij deze uitdagende functie binnen een sfeervol, internationaal opererend bedrijf aangaan? Stuur dan een mail met je motivatie en cv naar Harald Brökling | [harald@epicorcomponents.com](mailto:harald@epicorcomponents.com) | en wie weet word jij de nieuwe aanwinst voor het Epicor team!

Epicor Components B.V.  
Epicor is sinds 1994 een distributeur van elektronica componenten. Wij zijn een relatief kleine speler in de wereldwijde halfgeleider markt. Wij onderscheiden ons van de concurrent door net dat beetje extra te doen voor onze klanten en zijn loyaal naar onze leveranciers. Het onderhouden van relaties voor de lange termijn is de rode draad in ons reeds 24-jarig bestaan. Ons verkoopteam bezoekt regelmatig onze  klanten in Europa om nog beter in te kunnen spelen op de onderwerpen die een klant écht belangrijk vindt.